

Notice pdf - Convaincre sans manipuler

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Convaincre sans manipuler : apprendre à argumenter / Philippe Breton

A pour autre édition sur un support différent : Convaincre sans manipuler Apprendre à argumenter
Philippe Breton 2019 Paris Cairn Poche / Essais 978-2-70718-609-6

Auteur(s) : Breton, Philippe (1951-....)

Publication : Paris : La Découverte, DL 2015

Description matérielle : 1 vol. (154 p.) : couv. ill. en coul. ; 19 cm

Collection : La Découverte-poche Essais 422

ISBN : 978-2-7071-8535-8

EAN : 9782707185358

Appartient à la collection : La Découverte-poche. Essais 1272-1514 422

Classification décimale Dewey : 168
153.6

Note sur l'édition et l'histoire bibliographique : Autre tirage : 2022

Note sur les bibliographies et les index : Notes bibliogr. en bas de page. Glossaire

Résumé ou extrait : L'homme ou la femme moderne a tout aussi besoin que le citoyen de l'Antiquité d'apprendre à argumenter pour convaincre son interlocuteur ou son public, que ce soit dans sa vie professionnelle, dans son activité de militant associatif, ou dans le cercle de ses proches. Comme le rappelle ici Philippe Breton, l'acte de convaincre, distinct de celui d'expliquer ou de celui d'informer, a le pouvoir de faire évoluer l'opinion de l'autre et peut contribuer à changer les choses. S'inspirant des techniques mises au point par la rhétorique grecque et romaine, ce manuel pratique montre que l'efficacité peut aller de pair avec le respect de l'autre et celui de soi-même, et que la manipulation n'est guère efficace et même le plus souvent contre-productive. Réalisé à partir de l'expérience des formations à l'argumentation animées par l'auteur et construit autour de plusieurs dizaines d'exemples, cet ouvrage pose les grands principes du convaincre, puis développe étape après étape le " protocole de

l'argumentation " permettant d'atteindre ses objectifs. Le livre se termine par des conseils concernant la prise de parole, l'élocution, la mémorisation

Sujet - Nom commun : Discours argumentatif

Communication orale

Argumentation

Art de parler en public

Persuasion (psychologie)